

Boletín Mercados Internacionales
2 - 6 de noviembre de 2009

Subasta de Fonterra registra nuevo incremento de los precios

- Gobierno venezolano adelanta medidas para regular dólar paralelo
- Cierre de Venezuela a importaciones colombianas será revisado por la OMC
- Cortes uruguayos se consolidan en el mercado internacional
- Valor promedio para carne de Brasil cayó en octubre
- Brasil Foods se interesa por Independencia
- JBS busca inaugurar una planta en Rusia
- CWT anunció nueva ronda reducción de hato lechero en EE.UU
- Global Dairy 500 y las tendencias de la lechería global
- Comisión Europea autoriza a Estados Miembro hasta EUR 15.000 de ayuda para productores
- Cae la producción de carne bovina en la UE
- UE busca mejorar el Etiquetado de Bienestar Animal
- Canadá reclama desmonte de subsidios a la UE para firma de TLC
- Taiwan busca realizar un TLC con EE.UU
- Tipo de cambio disminuye entradas de productores neozelandeses

Subasta de Fonterra registra de nuevo un incremento de los precios

La decimo-séptima subasta de Fonterra realizada el pasado 3 de noviembre a través de su plataforma para ventas online, del portal *GlobalDairyTrade*, mostró una reacción de las cotizaciones aún más pronunciada que la observada en la subasta anterior. El precio promedio alcanzado por todos los productos y períodos contractuales para la leche en polvo (WMP) fue de US \$3.437 por tonelada y fue alcanzado en Nueva Zelanda (antes del embarque). Este valor es 13,7% superior al del evento del 6 de octubre; pero aún 21,8% inferior al valor promedio de la primera subasta, realizada en julio del año 2008 (US \$4.395/tonelada). Los precios promedio se movieron entre los límites de US \$3.352 y US \$3.684 por tonelada.

El promedio de los valores de los contratos para el periodo enero de 2010 fue de US \$3.352/tonelada, 11% más que el valor negociado en la pasada subasta. Para el segundo período – de febrero a abril del 2010- los contratos fueron negociados a US \$3.393 por tonelada en promedio, valor 12,8% superior a la subasta anterior. Los contratos para el tercer período –de mayo a julio del 2010- se ubicaron en un promedio de US \$3.684/tonelada; lo que a su vez representó un valor 20,7% superior en relación al evento de octubre.

Para Kevin Wilson, economista del Banco Nacional de Nueva Zelanda, los precios están siendo parecidos a los de hace dos años, cuando se movieron en niveles record. “El resultado es muy positivo, pero necesitamos controlar el optimismo ya que la Unión Europea aún tiene 200.000 toneladas de mantequilla y 300.000 toneladas de leche en polvo desnatada almacenadas”. Los precios de los lácteos vienen apoyando la recuperación de los commodities en Nueva Zelanda, con el reaprovisionamiento de los compradores y la reactivación de la demanda láctea.

Las estadísticas clave del evento comercial fueron las siguientes:

Cantidad de rondas de ofertas	12
Duración del evento comercial (horas:minutos)	2:27
Precio promedio de Grasa Butírica Anhidra (AMF) (USD/MT FAS) *	4.757
- Cambio con respecto al evento comercial anterior	n.c.
Precio promedio Leche Entera en Polvo (WMP) (USD/MT FAS) *	3.437
- Cambio con respecto al evento comercial anterior	13,7%

*En relación a las cantidades ganadoras.

VENEZUELA

Gobierno adelanta medidas para regular dólar paralelo

Con la panorámica inflacionaria y el recorte a la entrega de divisas para las importaciones, el Gobierno de Venezuela se ha visto en la necesidad de adelantar acciones que alivien la situación de su economía y a la vez faciliten las operaciones de comercio exterior. Por ello, y como se había





informado en boletines previos, se ha realizado una nueva emisión de títulos de deuda pública mediante la estatal PDVSA; títulos que sin embargo no han tenido el impacto esperado y por lo que el Gobierno ha debido establecer un nuevo paquete de medidas.

En primer lugar, el tipo de cambio fijo impuesto por el Gobierno venezolano (BsF 2,15 por USD) comenzó a complicar las operaciones de comercio exterior ya que la entidad encargada de tramitar las divisas, Cadivi, no tenía liquidez para garantizar todas las peticiones del empresariado de su país. De esta manera se configuraron las condiciones para la aparición del dólar paralelo, moneda que se mueve al ritmo de la oferta y la demanda y que no tardó en ganar en cotización y participación, más aún cuando Cadivi siguió cerrando el grifo de las divisas. El cuadro se completa con la obvia incidencia del dólar paralelo en la economía de Venezuela, ya que los importadores que apalancaban sus operaciones con dicha moneda terminaron trasladando el incremento en los costos al consumidor final, especialmente en bienes de consumo. Esto tiene especial trascendencia ya que la moneda alterna financia el 49% de las operaciones totales a la fecha y según datos del Banco Central de Venezuela (BCV), la inflación ha llegado al 30,9%.

De acuerdo con lo anterior, el Gobierno de Venezuela decidió tomar cartas en el asunto facultando la emisión de títulos de deuda pública; títulos denominados en moneda extranjera que los importadores podrían comprar en bolívares y revender en el exterior para así conseguir dólares americanos. Sin embargo, algunos analistas comentan que es evidente la imperfección de esta medida ya que el Gobierno ha emitido recientemente una cantidad de bonos excesiva y sin comparación en la región, ofertando 8.000 millones de dólares en el último mes.

Por consiguiente, el Gobierno de Venezuela, conciente de la poca demanda por sus títulos y el consecuente incremento en la cotización del dólar paralelo, ha resuelto preparar una reforma legal que faculte al BCV para ejercer la compra de los bonos ofertados. De esta manera el Banco Central podría fungir como un fuelle que regule la disponibilidad de títulos en el mercado, sacándolos e insertándolos en él para influir en su cotización.

Un dato interesante que no debe dejar de observarse es que la percepción de riesgo deriva en mayor rendimiento; por lo que se anota que hoy en día los bonos de PDVSA que vencen en 2014 rinden 18,5%, mientras que los de la empresa petrolera brasileña Petrobras rinden 4,40%.

A la par de las medidas adelantadas en el frente del BCV, el Gobierno de Venezuela ha intervenido otra vez las operaciones de Cadivi al instaurar nuevas directrices respecto a la entrega de divisas a tipo de cambio fijo para las importaciones. Según dicha medida, la entidad daría prioridad a bienes de primera necesidad como alimentos esenciales, medicinas y ciertas áreas estratégicas; mientras que el resto de productos deberán apalancarse a través del dólar paralelo. Con esto, se cree que se agudizará el recorte de divisas para los próximos meses, comentan los analistas.

Aunque el precio del petróleo haya venido mejorando recientemente, el ministro de Finanzas de Venezuela, Alí Rodríguez, ha declarado que en el 2010 habrá un recorte en el presupuesto de





divisas del 40% respecto al año en curso. Al mismo tiempo, Manuel Barroso, presidente de Cadivi, adelantó que en el próximo año se aumentará el control a la entrega de divisas para viajes y ya no será posible gastar libremente el cupo anual, debido a que se autorizará un monto máximo dependiendo del destino y la duración de los traslados al exterior.

Según Asdrúbal Oliveros, director de Ecoanalítica, en el 2008 el mercado paralelo de divisas sólo financió 6% de las importaciones pero ya en el primer semestre del 2009 lo hizo con el 49% de estas. Si bien esto se explica por el descenso en la cotización del petróleo (el cual provee 95 de cada US \$100 que ingresan a Venezuela), el Gobierno alega que las importaciones han crecido de manera desmedida y que la crisis internacional ha empeorado la situación. Por ello, Cadivi sólo atenderá las demandas de divisas para los bienes que considere esenciales, aumentando el espectro de influencia del dólar paralelo y con ello la posibilidad de que sus variaciones tengan mayor incidencia en el comportamiento de la inflación.

Por último y sumado a los hechos anteriores, el comportamiento de la masa monetaria en Venezuela y la deuda pública del país serán aspectos clave para el desempeño económico de ese país en el futuro inmediato. Con el incremento de la cantidad de dinero dispuesta en Venezuela se prevé que habrá más demanda en el mercado del dólar paralelo, lo que también podría aumentar su cotización. Además, el aumento de la deuda pública con la emisión extendida de bonos y títulos a nombre de la República no deja de alarmar a varios analistas, ya que según bancos de inversión como Barclays Capital el próximo año se harían emisiones por US \$12.000 millones.

Cierre de Venezuela a importaciones colombianas será revisado por la OMC

Desde el anuncio del presidente venezolano Hugo Chávez de suspender las relaciones comerciales con Colombia se ha generado malestar entre el sector público y privado colombiano. Teniendo en cuenta que las transacciones colombo-venezolanas del 2008 estuvieron avaluadas en alrededor de US \$7.000 millones y que Venezuela representa el segundo destino de las exportaciones colombianas, el Gobierno nacional ha decidido llevar el caso a instancias de la Organización Mundial del Comercio (OMC).

De acuerdo con el Ministerio de Comercio, Industria y Turismo, las medidas tomadas por Venezuela en materia sanitaria y fitosanitaria que impactan la venta de carne, huevos, pollos, café, ganado en pie, frutas y hortalizas, no fueron informadas a través de los canales oficiales ni notificadas a la OMC. Dichas medidas han sido el instrumento utilizado para cerrar la importación de bienes colombianos, los cuales tienen un 17% de participación de productos agropecuarios.

"Colombia solicitó a Venezuela, en el marco de la OMC, el levantamiento inmediato de la medida que limita las exportaciones de productos agropecuarios desde Colombia, y la expedición de los





certificados fitosanitarios y zoonos sanitarios para los productos provenientes desde el país", aseguró el Ministro Luis Guillermo Plata.

La misión colombiana ante la OMC presentó el reclamo ante el Comité de Medidas Sanitarias y Fitosanitarias del organismo, encargado de verificar el cumplimiento de los compromisos de los países miembros en esa materia. Los representantes de Colombia han asegurado que desde mediados de octubre, Venezuela suspendió la inspección y emisión de certificados fitosanitarios y zoonos sanitarios de inspección de productos y subproductos vegetales y animales provenientes de Colombia; violando las normas básicas del Acuerdo de Medidas Sanitarias y Fitosanitarias de la OMC.

MERCOSUR

Cortes uruguayos se consolidan en el mercado internacional

Durante la semana pasada el valor promedio FOB de la carne bovina de Uruguay aventajó al de su par australiana, hecho que refrenda el buen desempeño de las ventas del rubro desde el país charrúa. Como declaró el presidente del INAC, Alfredo Fratti, el valor de la carne uruguaya ha venido mejorando constantemente desde mediados del 2008, en gran parte por el espacio abierto en la UE como consecuencia del cierre a las importaciones de carne bovina desde Brasil.

No obstante este buen desempeño, Fratti no descuida que la situación plantea por sí misma un interrogante: el pago de la carne al productor; el cual no ha subido a pesar de que sí lo han hecho los precios al consumidor. Además, también subraya el dirigente, que la producción uruguaya no tiene flexibilidad para cambiar de destinos en vista de la actualidad de los mercados; a diferencia de países como Brasil, el cual está en capacidad de redirigir sus ventas al mercado interno cuando, por ejemplo, las tasas de cambio no responden a sus intereses económicos.

Respecto a las ventas de carne bovina de las semanas recientes, se observa que los productores de Australia no quisieron tomar riesgos en cuanto a sus compradores y siguieron vendiendo la mayoría de su producción en el mercado estadounidense aún cuando países como Rusia presentaron cotizaciones mucho más atractivas. Uruguay, país que tiene una cuota marginal del mercado de EE.UU sí estuvo en condiciones de llegar con rapidez al mercado ruso.

Respecto a la Unión Europea, Australia tuvo un mejor rendimiento con el apoyo de la oferta de animales producidos sin hormonas y el aumento de los precios en ese mercado. Puntualmente, para agosto de este año los precios promedio FOB para la carne bovina de Brasil, Uruguay y Australia fueron prácticamente iguales. Por último, se observa que el valor promedio FOB uruguayo superó al australiano entre febrero de 2008 y julio de 2009. El precio de los novillos, en tanto, fue superior en Uruguay entre junio y octubre de 2008 y en febrero y marzo de este año.



Valor promedio para carne de Brasil cayó en octubre

De acuerdo con los informes de la Secretaría de Comercio Exterior de Brasil (Secex), este país exportó 82.400 toneladas embarque de carne bovina refrigerada por un valor de US \$286,3 millones en el mes de octubre. Dicho volumen, aunque 6,5% superior al de septiembre, es 7,7% inferior al del mismo mes del 2008, por lo que en el año cerrado al 31 de octubre la cantidad de carne bovina exportada ha continuado su descenso. En total, el rubro acumula 888.000 toneladas en los últimos 12 meses, 192.000 menos que en el año cerrado en octubre del 2008.

De otro lado, el valor promedio FOB de la carne bovina de Brasil dejó de subir ya que en octubre promedió US \$3.472 por tonelada; 2,7% menos que en septiembre, cuando registró su mayor valor del 2009.

Brasil Foods se interesa por Independencia

La empresa brasileña Brasil Foods ha demostrado en días recientes estar interesada en la compra del frigorífico Independencia, luego de que esta planta atravesara un proceso de reestructuración de su deuda. Brasil Foods podría así mejorar su sistema para la comercialización de carne bovina, teniendo en cuenta que Independencia es uno de los mayores exportadores del rubro en Brasil.

En marzo del 2009, la empresa Independencia entró en un proceso de recuperación judicial y en el momento espera la decisión de la asamblea general de acreedores sobre su plan de reestructuración. El nuevo plan de recuperación divulgado por la empresa contempla el pago de US \$57.143 a los acreedores ganaderos; valor que será corregido por la tasa Selic desde el vencimiento del título hasta la fecha de su pago efectivo, el cual será realizado antes del 31 de enero del año entrante. Sumado a lo anterior, la empresa redujo de 36 a 24 meses el plazo para el pago del saldo de la deuda que superara el valor inicial.

De otro lado, también fueron incluidas las propuestas de los productores que defendían el pago contado del total de la deuda, pero aceptaron negociar ese punto a cambio de que el número de cuotas fuese reducido y de que se hiciera un mayor pago en forma anticipada.

JBS busca inaugurar una planta en Rusia

La planta italiana Inalca JBS, *joint venture* de la gigante productora JBS con el grupo Cremonini, inaugurará en diciembre una unidad industrial de producción de hamburguesas en la ciudad rusa de Odinzovo, localizada en los alrededores de Moscú.

La inversión de EUR 80 millones en la nueva fábrica garantizará el procesamiento anual de 25.000 toneladas de carne bovina. Igualmente, la planta producirá hamburguesas para 137 tiendas de la multinacional norteamericana McDonald's ubicadas en 37 ciudades de Rusia.



La nueva unidad, situada en el centro de distribución ruso de Inalca JBS, tendrá capacidad para almacenar 10.000 toneladas de productos. Con ello, la empresa planea ganar terreno para competir directamente en un mercado de precios muy atractivos. Con el distribuidor establecido cerca de Moscú, la empresa estima elevar las entradas reportadas en ese país de EUR 132 millones a EUR 180 millones anuales.

El *joint venture* italiano de JBS también colaborará a evitar eventuales embargos de Rusia para la carne brasilera -comunes en casos de problemas sanitarios- y evitará cualquier dificultad en las negociaciones en ese sentido. Otra de las ventajas que disfrutaría JBS, es que con la compra de una parte de Inalca puede tener acceso irrestricto a la tecnología de avanzada utilizada por la empresa europea en sus operaciones de producción. Por el lado de Cremonini, la transacción garantiza acceso a las principales fuentes de carne bovina representadas por las operaciones de JBS en varios países.

La inauguración de la nueva operación permitirá así, duplicar la cantidad de negocios con la red McDonald's en Rusia, consolidando a Inalca JBS en un mercado que el grupo considera como uno de los más prometedores a nivel mundial en términos de crecimiento en el largo plazo.

ESTADOS UNIDOS

CWT anunció nueva ronda reducción de hato lechero en EE.UU

La asociación lechera norteamericana Cooperatives Working Together (CWT) anunció recientemente la realización de una nueva ronda de faena de vacas lecheras, la cuarta en los últimos 12 meses. En esta ocasión, el programa retirará 26.412 vacas de la producción y buscará una reducción en la producción de leche cercana a 235 millones de kilos anuales. La faena incluirá también cerca de 500 vaquillonas. De esta manera, los auditores verificarán debidamente si los predios de donde procederán los animales cumplen con las condiciones del programa y el 16 de noviembre se notificará el resultado a los productores, tras lo cual comenzará la nueva ronda de faena.

Global Dairy 500 y las tendencias de la lechería global

El Global Dairy 500, megaevento del sector lácteo estadounidense realizado en Lexington (Kentucky) ha congregado a más de 300 productores, técnicos y periodistas llegados de todos los continentes y tuvo entre otras actividades la discusión de las tendencias del negocio lácteo. De esta forma, fue de gran importancia el panel sobre el Marketing de la Leche y sus efectos sobre el precio y las tendencias; el cual fue liderado por representantes como Richard Sparrow de Dairy Farmers of America y Harm Holman del European Dairy Farmers de Holanda, al igual que por productores nacionales como Tom Kichura de Vermont; Geoff Benson del Carolina del Norte y Douglas Maddox, industrial californiano.





En primer lugar se registró la intervención de Richard Sparrow, quien durante su alocución declaró que el precio de la leche se basa en productos básicos y el mercado clase A, el cual representa alrededor del 80% de la producción. Conforme a Sparrow, partiendo del actual precio de US \$10 por 100 libras de leche, este aumentará unos US \$4 hasta diciembre y se proyecta que el precio promedio del año 2010 sea unos US \$4 superior al observado en el 2009. De otra parte, el representante de Dairy Farmers manifestó que el gremio lechero estadounidense debe trabajar en la eficiencia y sostenibilidad de la producción; teniendo también como retos clave el saneamiento de las finanzas y un buen desempeño ambiental.

Por su parte, el consultor Geoff Benson, refiriéndose a las perspectivas del sector en medio de la crisis económica afirmó ante la concurrencia que EE.UU. ya ha superado sus mayores embates. Igualmente, agregó que hay que subir el precio a US \$15 por 100 libras de leche para reducir las pérdidas, así eso sólo sea posible en el verano de 2010. Como corolario de su participación, Benson declaró que “la oferta y demanda en leche es inelástica, y cualquier movimiento cambia todo y ello es mayor en EE.UU. La volatilidad ha llegado a una condición inmanejable y hay que recurrir al gobierno. Pero la política no tiene claridad y como tendemos a pensar en el mercado libre todo se dificulta más”.

En representación de la producción europea, Harm Colman, productor holandés invitado al panel, declaró a su vez que no cree que el nivel de los precios sea realmente el problema de la actividad en este momento. Colman desestimó los efectos de la supervisión de precios en la UE alegando que el asunto se limita simplemente a una cuestión de oferta y demanda; por ello se manifestó partidario de la mejoría del desempeño de los productores, quienes deberían poder encontrar por sí mismos una relación costo-precio favorable para su actividad. Finalmente, Colman cerró su participación con su pronóstico de la producción europea para el 2010, según el cual habrían mayores complicaciones por cuenta de un exceso productivo en los Estados Miembro (EM).

Un consultor más, participante del panel sobre el Marketing de la Leche, Tom Kichura, hizo sus predicciones sobre el comportamiento del sector en los próximos años estimando que la crisis económica tiene una responsabilidad clara en la reducción de los precios y que la situación no cambiará ostensiblemente en por lo menos dos años. Según Kichura, los precios mejorarán con una mayor demanda y el restablecimiento de la economía; sin embargo podría continuar la recesión en EE.UU, y China podría tardar más de lo previsto en presentar signos sólidos de recuperación. Además de lo anterior el consultor de Vermont aseguró que la reforma al sistema de precios soporte en su país, el cual fuera creado en 1930, podría ser beneficiosa si se le garantiza flexibilidad y adaptación para acomodarse a la situación actual de la lechería norteamericana.

De su lado, Douglas Maddox, productor de Riverdale (California) afirmó que la gran volatilidad del negocio ha hecho mucho daño a los ganaderos, quienes no tienen control sobre el devenir de la actividad. Por ello llamó al sector y también a la industria a trabajar conjuntamente para resolver la situación, ya que sólo con un aumento de precios no se llegará a una solución duradera. Además





de lo anterior, Maddox expresó su inconformidad con el descenso de los precios, no porque hubieran llegado a los niveles que lo hicieron, sino porque la baja fue de un 20% en el producto al consumidor pero de un 50% al productor.

En conjunto, y cuando se pregunta sobre las perspectivas del negocio lechero a nivel global, los expositores se mostraron optimistas sobre el avance de la actividad, subrayando el alto potencial de crecimiento de la producción en Sudamérica. Además, apuntaron a que la producción se concentrará en grandes plantas y que estas aumentarán su nivel. Finalmente, los panelistas subrayaron que es importante observar el comportamiento de los biocombustibles para calcular su incidencia sobre los precios de alimentación y la producción; como también hacer una revisión general de los estándares de bienestar animal en la cadena de la carne bovina.

UNION EUROPEA

Comisión Europea autoriza a Estados Miembro hasta EUR 15.000 de ayuda para productores

En su afán por aliviar la complicada situación del sector lechero de la UE, la Comisión Europea (CE) ha dado facultades a los Estados Miembro (EM) para otorgar ayudas estatales por un valor de hasta EUR 15.000. No obstante, se estipula que aunque las ayudas serán para los productores lecheros no estará prohibida su destinación para otros agricultores.

Con esta nueva medida, la CE ha modificado el marco temporal de la crisis que había adoptado en enero del 2009 y en el cual se estipulaban medidas para facilitar el acceso a la financiación para empresarios. De esta forma, los agricultores independientes disponen de una partida extra que podrá concederse una sola vez por empresa hasta el final del 2010; sin embargo de cada asignación deberá ser deducida cualquier ayuda que ya se hubiera otorgado desde comienzos del 2008.

Mariann Fischer Boel, Comisaria de Agricultura y Desarrollo Rural de la Unión Europea, ha declarado que: “la autorización del pago a los agricultores de ayudas de hasta 15.000 euros debería contribuir a solucionar los graves problemas de tesorería que están sufriendo algunos agricultores. Esta medida, añadida a las que se ofrecen a escala comunitaria, creo que ayudará a sacar a nuestros productores lácteos de la difícil situación actual”. Estas ayudas se suman a un paquete de alivio para el sector que ha incluido el gasto de EUR 600 millones en medidas de mercado en el 2009; la ampliación del periodo de intervención hasta finales de agosto del 2010; la disposición de EUR 5.000 adicionales para pagos directos al productor por bajos precios de intervención; un paquete adicional de ayuda de EUR 280 millones aprobado el 19 de octubre y el respaldo del programa de leche escolar, entre otras medidas dispuestas por las autoridades europeas.





Igualmente, el Grupo de Expertos de Alto Nivel sobre la leche está estudiando el futuro a medio y largo plazo del sector lácteo y presentará su informe final antes de acabar el mes de junio de 2010; informe que se prevé servirá de base para la reestructuración generalizada del sector en Europa.

Cae la producción de carne bovina en la UE

La faena de bovinos en la Unión Europea cayó 6,5% en los primeros siete meses del año, según cifras de la Comisión Europea dadas a conocer la semana pasada. Esta reducción se tradujo en una caída de 5,3% de la producción de carne en términos de toneladas. Además, entre enero y agosto cayeron 16,6% las exportaciones de ganado bovino y sus productos, respecto a igual período de 2008. A su vez, la importación de carne bovina en ese período fue de 284.970 toneladas, aumentando casi 6% respecto a un año atrás. Los principales oferentes de carne bovina para la UE fueron Brasil (32,3%), Argentina (28,8%), Uruguay (20%), Nueva Zelanda (4,3%) y Australia (4,2%).

UE inicia debate sobre el Etiquetado de Bienestar Animal

En un esfuerzo por garantizar en la mayor medida posible la idoneidad de los productos de consumo que compran sus ciudadanos, la UE ha dado pasos hacia el establecimiento de normas sobre el Etiquetado de Bienestar Animal para alimentos, incluyendo la carne de bovino. Mediante la realización de una investigación y la divulgación de un extenso informe sobre el particular, se intentará dar cimientos para la discusión del asunto en la Comisión Europea (CE), el Consejo, el Parlamento Europeo, el Comité Social y Económico Europeo y el Comité de Regiones.

En el reporte de la CE para el sector ganadero se describen las posibilidades para el establecimiento de este tipo de etiquetado, el cual facilitaría al consumidor final la identificación y escogencia de productos que den buen trato a los animales; además de la posibilidad de dar incentivos económicos para desarrollar este tipo de producción. Igualmente, el reporte contempla la creación de una Red Europea de Centros de Referencia para la protección y cuidado de los animales, la cual proveería apoyo técnico para el desarrollo de programas de bienestar animal además de expedir certificaciones sobre el cumplimiento de la norma propuesta.

El documento, basado en un estudio externo y una amplia consulta al sector privado, responde a las demandas hechas desde el Consejo Agrícola de mayo del 2007 y con el que se buscaba dar comienzo a la discusión sobre el tema. Dicho informe esboza mecanismos plausibles para la evaluación del buen trato a los animales; como por ejemplo, el apoyo de requerimientos armonizados para reclamaciones voluntarias sobre bienestar animal o la sujeción a la Marca Comunitaria de Bienestar Animal para uso general. Además, también está la posibilidad de establecer estándares de calidad para animales de granja destinados a la producción alimentos, el





etiquetado del sistema de granjas utilizado para la producción y el etiquetado de conformidad a los estándares mínimos o equivalentes.

Androulla Vassiliou, Comisionado de Salud de la UE, aseveró que la creación de una normatividad tal sería beneficiosa tanto para el consumidor como para el productor: los compradores podrían así identificar fácilmente productos acordes con sus intenciones de compra, mientras que los productores pueden promocionar sus artículos de manera más eficiente. El comisionado subrayó que el informe es rico en propuestas y adelanta a la UE en el tema de cooperación científica para el bienestar animal en la producción de alimentos.

Según el reporte, la información sobre el buen trato a los animales es de importancia para los consumidores; sin embargo, el modelo de etiquetado voluntario existente hasta el momento no facilita la armonización de este mercado y no se alcanza al consumidor. En realidad, se observa que pocos productores están interesados en el mejoramiento de las condiciones de trato animal y en la sujeción a las normas de etiquetado.

Respecto a la experiencia científica necesaria para desarrollar un proyecto de semejante envergadura, los particulares consultados han expresado su inseguridad sobre la posibilidad de hacerla uniforme para todos los productores. Por ello, la CE ha estimado la conveniencia de establecer una Red Europea de Centros de Referencia para la protección de animales con la que se brindaría soporte técnico para el desarrollo y la implementación de las políticas, incluyendo la certificación y etiquetado. Aparentemente, la opción más viable para dar comienzo al proyecto de etiquetado sería designar un centro de excelencia animal reconocido para que coopere con una red de instituciones en los Estados Miembro (EM). Así, los Laboratorios de Referencia de la Comunidad se pondrían de acuerdo con los laboratorios nacionales y recibirían un presupuesto anual para desarrollar tareas para la UE.

En general, las propuestas esbozadas para mejorar el estado de bienestar de los animales para la producción de alimentos han sido bien recibidas por grupos representativos de la lucha por los derechos de los animales. El Eurogrupo por los Animales, organización protectora de los animales y sus derechos, ha declarado que esta medida no sólo es buena porque mejora la comunicación con el cliente, sino que también porque daría inicio a un debate amplio sobre los estándares de bienestar de los animales en la cadena de producción de alimentos.

CANADA

Canadá reclama desmonte de subsidios a la UE para firma de TLC

En el marco de las negociaciones para el establecimiento del Tratado de Libre Comercio Unión Europea – Canadá, este último país ha hecho manifiesta su oposición a la política de subsidios agrícolas europeos, requiriendo su desmonte. A su vez, los negociadores europeos han





demandado la supresión de los sistemas canadienses de gestión de suministro para huevos, productos lácteos y avícolas, lo que según asegura el ministro de Comercio canadiense, Stockwell Day, no está sobre la mesa.

“Nuestros sectores de abastecimiento no son negociables”, insistió Day en una entrevista con medios de su país recientemente. Aunque en la opinión de varios analistas una declaración tal significa la obstaculización del tratado, el Gobierno de Canadá espera tener finalizado el acuerdo con la UE en un plazo de dos años, así las primeras negociaciones hayan sido bastante complicadas.

ASIA

Taiwan busca realizar un TLC con EE.UU

El presidente taiwanés, Ma Ying-jeou, manifestó su deseo de alcanzar un Tratado de Libre Comercio con EE.UU luego de que su país autorizara hace 15 días la importación de carne bovina norteamericana. De todos modos, Ma Ying no dio fecha para la concreción de las conversaciones entre ambos países en el marco del Acuerdo de Comercio e Inversión (TIFA, por su sigla en inglés), que precede al TLC.

Si bien una negociación de esta índole parece ventajosa para dicho país, la autorización de la entrada de carne de EE.UU tiene múltiples detractores en Taiwán, entre los que se cuenta la Fundación de Consumidores de ese país.

Oceanía

Tipo de cambio disminuye entradas de productores neozelandeses

La renta de los productores de carne en Nueva Zelanda continuará cayendo si la moneda de ese país sigue revaluándose, de acuerdo a informaciones de *Meat & Wool New Zealand*, las cuales aseguran que un aumento de 10% en el valor del dólar neozelandés se traduce en una caída de 14% en el precio del cordero al productor y de 13% en el caso de la carne vacuna. El impacto que tiene el fortalecimiento de la moneda sobre las ganancias de los productores tiene como precedente la menor rentabilidad del sector en 15 años -medida por *Meat & Wool NZ*— ocurrida en el periodo 2007/08, la cual coincidió con el mayor valor de cambio respecto al dólar estadounidense, de US \$0,77.

Este año la moneda de Nueva Zelanda se valorizó 35% y se ubica cerca de US\$ 0,75. Los precios de venta para faena para los novillos, vacas y toros están actualmente en promedio, 35%,46% y 37%





en dólares neozelandeses por debajo de lo registrado en igual período del año pasado, según informó *Agrifax New Zealand*.

Fuentes

- The Beefsite. En: www.thebeefsite.com
- Blasilina & Tardáguila Consultores Asociados. "FaxCarne" No. 823. Uruguay, 4 de noviembre de 2009.
- Carnetec. En: www.carnetec.com
- Lechería Latina. En: www.lecherialatina.com
- Meat International. En: www.meatinternational.com
- Newsletter Beefpoint, Brasil, 6 de noviembre de 2009.
- Newsletter Milkpoint, Brasil, 4 de noviembre de 2009
- El País. En: www.elpais.com.uy
- El Universal. En: www.eluniversal.com

